

LINDENHOFF

AUTHENTIEKE SMAAK

zoekt per direct een Sales Professional

Wij zijn een **familiebedrijf** in het landelijke Baambrugge. Met een boerderij zijn we gestart en inmiddels uitgegroeid tot meerdere bedrijven die producten met smaak verkopen aan horeca en consument. Samen hard werken, dierenwelzijn, goede en traceerbare voeding, authentieke rassen en **kwaliteit** zijn voor ons erg belangrijk. Wij zijn een **waarde gedreven en ondernemend bedrijf**. Dit betekent dat er met regelmaat ruimte is voor nieuwe activiteiten zolang dit aansluit bij onze visie: mensen laten genieten van goed geproduceerde voeding met authentieke smaak.

Als sales professional ben je onderdeel van het horeca salesteam (7 personen). Je bent verantwoordelijk voor acquisitie in Nederland. Je bent iemand die met **plezier en overtuigingskracht** en op een eigen authentieke wijze klanten aan Lindenhoff weet te binden. Je denkt commercieel, werkt graag met targets, bent prestatie gedreven en positief. Je maakt je de visie van Lindenhoff en de benodigde product- en proceskennis goed eigen en weet deze op anderen over te dragen. Je bent in staat om je werkweek zelf efficiënt in te delen, proactief op zoek te gaan naar klanten en zorgt ervoor dat je op de hoogte bent van ontwikkelingen in de horecamarkt. Je besteedt minimaal 60% van je werktijd aan het **bezoeken van nieuwe klanten** (je bent dus veel buiten de deur). Daarnaast weet je op een integere wijze klanten ook hier binnen het bedrijf rond te leiden, mee te nemen in de wereld van Lindenhoff en hen te overtuigen van onze producten. Je maakt haalbare afspraken en neemt je verantwoordelijkheid om die goed vast te leggen en over te dragen binnen de organisatie. Je zorgt structureel voor **meer klanten**, die bij Lindenhoff passen en die gaan voor een langdurige samenwerking.

Krijg jij energie van deze baan? Zet jij Lindenhoff verder op de kaart? Houd je ook van een hoog service niveau en het behalen van (omzet)doelen? Zoek je een gezond bedrijf dat groeit en waar steeds weer nieuwe ontwikkelingen zijn? **Haak dan aan bij het ambitieuze salesteam van Lindenhoff.**

Wie past bij ons?

- Je hebt meerdere jaren werkervaring die je goed in kunt zetten bij deze uitdaging.
- Je bent integer, extravert, energiek, proactief, klantgericht en commercieel.
- Je bent resultaat gedreven en neemt je verantwoordelijkheden.
- Je bent in het bezit van rijbewijs en een auto.
- Het is een pre als je werkervaring in de horeca of een horecagroothandel hebt. Affiniteit met food/koken komt in deze baan en ons bedrijf zeker van pas.

Wat biedt Lindenhoff?

- Een mooi team met vakmannen en –vrouwen, die hun expertise met je delen. Tijdens je inwerkperiode heb je meeloopdagen op alle afdelingen en op onze boerderijen;
- 32-40 uur | per oktober/november;
- Het salaris wordt goed afgestemd op ervaring en kennis. Daarnaast krijg je 25 vakantiedagen (bij fulltime dienstverband), reiskostenvergoeding, pensioenopbouw, fruit tijdens werktijd, korting op onze producten;
- 1 keer in de vier weken werk je op zaterdag;
- Een waarde gedreven bedrijf dat focust op: verantwoordelijkheid, moed, plezier en excellence;
- Sfeer: open, informeel, korte lijnen en er wordt hard gewerkt;
- Een sociale onderneming, die verder kijkt dan alleen resultaat. We zijn een familiebedrijf, zorgen goed voor elkaar en denken ook aan de ander;
- www.lindenhoffhoreca.nl – hier kan je veel over ons bedrijf lezen.

Past deze baan bij jou? Zorg dat we **voor 5 september** van je horen; wij zijn benieuwd naar jou. Reacties per e-mail (je motivatie en cv) naar mw. Hadewych Kleipool | medewerkers@lindenhoff.nl | Baambrugge | T: 0294-291272